|  | **Replanejamentos** | |
| --- | --- | --- |
| Objetivos do documento | | |
| Este plano foi desenvolvido para documentar o que foi planejado e replanejado pelo grupo 4 até o momento. | | |
| Projeto | Diploma Digital para IES Conveniadas | |
| **1º Status Report** | | |
| 1. Realização de 2 reuniões semanais (síncrona e assíncrona): Estabelece que haverá duas reuniões por semana, uma síncrona (em tempo real) e outra assíncrona (não em tempo real), provavelmente para acompanhar o progresso do projeto e discutir questões importantes de forma mais flexível.  2. 3 reuniões com o Cliente real - Marlos: Indica que serão realizadas três reuniões com o cliente real, Marlos, para discutir requisitos, progresso e feedback sobre o projeto.  3. 2 reuniões com o chefe da divisão de setor de diplomas: Estabelece duas reuniões com o chefe da divisão de diplomas para alinhar expectativas, requisitos específicos e garantir a integração do sistema com os processos existentes.  4. Reunião com o representante da Instituição Externa - FPS: Indica a realização de uma reunião com o representante da Instituição Externa, FPS, para possivelmente discutir integrações, requisitos externos ou parcerias estratégicas.  5. Fazer um estudo focado nos requisitos técnicos e funcionais para a confecção de um sistema: Este ponto estabelece uma atividade específica de realizar um estudo detalhado dos requisitos técnicos e funcionais necessários para o desenvolvimento do sistema, visando uma compreensão clara do escopo e das necessidades do projeto. | | |
| **2º Status Report** | | |
| 1. Reunião com o nosso cliente real - Setor de divisão de diplomas: Indica uma mudança na dinâmica das reuniões com o cliente, especificamente com a divisão de diplomas, possivelmente para um foco mais específico ou uma reorganização interna.  2. Reunião com o nosso time (mapear/remontar a solução): Sugere uma reunião interna com a equipe para mapear ou remontar a solução, o que pode implicar em revisão ou ajuste da abordagem inicial do projeto.  3. Reunião com Marlos para validar a solução: Continua a interação com o cliente real, Marlos, mas agora com o objetivo de validar a solução proposta, indicando um avanço no desenvolvimento ou na definição da solução.  4. Reunião com Marlos para verificar o escopo final antes do status report: Esta etapa indica uma verificação final do escopo antes de preparar o status report, visando garantir que todas as expectativas do cliente estejam alinhadas e que o relatório reflita com precisão o progresso e os planos futuros do projeto. | | |
| **Replanejamento no 2º Status Report** | | |
| O replanejamento no 2º status report envolve uma mudança na abordagem das reuniões com o cliente, agora focadas na divisão de diplomas, e uma maior ênfase na validação e revisão da solução proposta com Marlos, possivelmente como resultado de novas informações, requisitos ou insights obtidos desde o último relatório. Essas mudanças nos ajudaram a indicar uma adaptação contínua às necessidades do projeto e um esforço para garantir que a solução atenda às expectativas do cliente de forma eficaz. | | |
| Elaborado por: [Maria Eduarda de Lima Gomes](mailto:melg@cin.ufpe.br),[Maria Geyzianny de Sousa Silva](mailto:mgss@cin.ufpe.br) , [Matheus Augusto Alves Bonfim](mailto:maab2@cin.ufpe.br), [Felipe de Vasconcelos Melo](mailto:fvm3@cin.ufpe.br), [Gabriel Alves Almeida Cardoso](mailto:gaac@cin.ufpe.br), [Pedro Henrique Oliveira de Souza](mailto:phos2@cin.ufpe.br). | | |